



# PRESENTATION

ธุรกิจไปรษณีย์เอกชน  
และจุดชำระเงินออนไลน์

## ลักษณะทางธุรกิจของ MASTER POST SERVICE

ลักษณะทางธุรกิจของ MASTER POST SERVICE เป็นธุรกิจ แฟรนไชส์ ที่เปิดโอกาสให้กับนักลงทุนที่มีความสนใจและตั้งใจจริง มาร่วมกันขยายธุรกิจให้เติบโตอย่างมีคุณภาพ และประสบความสำเร็จในการลงทุนผู้ซื้อแฟรนไชส์ ร้าน มาสเตอร์ โพสต์

MASTER POST SERVICE เป็นผู้ประกอบธุรกิจการให้บริการวางระบบ ธุรกิจไปรษณีย์เอกชน (ผู้รวบรวมไปรษณีย์) และธุรกิจจุดชำระค่าบริการ เป็นหลัก

### สิ่งที่ผู้ลงทุนจะได้รับเมื่อเปิดแฟรนไชส์ ร้าน มาสเตอร์ โพสต์ มีดังนี้

1. ธุรกิจไปรษณีย์เอกชน MASTER POST ให้บริการด้านรับฝากส่งงานไปรษณีย์แบบครบวงจร เช่น ไปรษณีย์ธรรมดา, ไปรษณีย์ด่วนพิเศษ (EMS) , พัสดุไปรษณีย์, ไปรษณีย์ต่างประเทศ ฯลฯ
2. ธุรกิจจุดชำระค่าบริการ MASTER PAY ให้บริการด้านการรับจ่ายค่าสาธารณูปโภคของหน่วยงานต่างๆ รวมไปถึงรับชำระบัตรเครดิตของธนาคารต่างๆ ด้วยระบบออนไลน์ของ MASTER POST SERVICE เช่น ค่าน้ำประปานครหลวง, ค่าไฟฟ้านครหลวง, ค่าโทรศัพท์พื้นฐานทุกระบบ, ค่าโทรศัพท์มือถือทุกระบบ, ค่าผ่อนชำระค่าสินเชื่อและบัตรเครดิตของธนาคารต่างๆ ฯลฯ
3. ธุรกิจรับฝากส่งธนาณัติออนไลน์ผ่านทางบริษัทฯ ผู้รับเงินปลายทางสามารถรับเงินได้ภายในระยะเวลาไม่เกิน 1 ชั่วโมง
4. ธุรกิจเติมเงินมือถือ ขายบัตรโทรศัพท์ต่างประเทศ และบัตรเติมเงินเกมส์
5. ธุรกิจเสริมอื่นๆ ซึ่งท่านสามารถเลือกซื้อเพิ่มเติมได้ตามแพ็คเกจ ได้แก่
  - 5.1 ธุรกิจถ่ายเอกสาร, เข้าเล่ม, เคลือบบัตร, รับ-ส่ง แฟกซ์
  - 5.2 ธุรกิจถ่ายรูปด่วนติดบัตร

## ผลตอบแทนที่ท่านจะได้รับ

รายได้จากการทำธุรกิจแฟรนไชส์ร้านมาสเตอร์ โปสต์ นั้น มาจากธุรกิจบริการต่างๆ ภายในร้านเป็นหลัก ผลตอบแทนที่ได้รับจากการลงทุนร่วมกับเรามีดังนี้

1. ผลตอบแทนจากการ รับฝากส่ง งานไปรษณีย์ภัณฑ์ ทุกประเภท รายได้นี้จะมาจากค่าบริการที่ทางร้านบวกเพิ่มไปจากอัตราค่าบริการปกติของบริษัทไปรษณีย์ไทย ค่าบริการในส่วนนี้ถือว่าเป็นรายได้หลักของแฟรนไชส์ MASTER POST เลข กี่ว่าได้ เป็นรายได้ที่มั่นคง เพราะจะมีลูกค้าที่เข้ามาใช้บริการส่งของภายในร้านอย่างต่อเนื่อง ผลตอบแทนโดยเฉลี่ยประมาณ 10-60% ของค่าธรรมเนียมบริษัทไปรษณีย์ไทย ขึ้นอยู่กับประเภทของการใช้บริการ
2. ผลตอบแทนจากการ รับชำระค่าบริการ MASTER PAY ปกติแล้วนั้น หากนักลงทุนนั้นได้ตัดสินใจที่จะลงทุนทำธุรกิจรับชำระบิลกับ แฟรนไชส์ อื่นๆ นั้น ท่านจะต้องเดินทางไป ชำระบิลต่างๆ ด้วยตนเองหรือไม่ก็ต้องจ้างพนักงานส่งเอกสารไปชำระให้ ต้องเดินทางไปหลายที่ เช่น การไฟฟ้า การประปา ธนาคารต่างๆ บริษัทมือถือ ฯลฯ ซึ่งเป็นเรื่องที่ยุ่งยาก, มีค่าใช้จ่ายสูง และมีความเสี่ยงสูง แต่ทาง MASTER POST นั้น มีระบบออนไลน์ มารองรับเพื่อความสะดวกรวดเร็วให้กับร้านสาขา ผลตอบแทนจะมีตั้งแต่ 10-20 บาท / 1 รายการรับชำระ (ดูรายละเอียดเพิ่มเติมในหน้าที่ 4 และ 5)
3. ผลตอบแทนจากการรับฝากส่งธนาณัติออนไลน์ ปกติแล้วนั้น หากนักลงทุนนั้นได้ตัดสินใจที่จะลงทุนทำธุรกิจไปรษณีย์เอกชนกับ แฟรนไชส์ อื่นๆ นั้น ท่านจะต้องเดินทางไปส่งธนาณัติด้วยตัวเองที่ไปรษณีย์ ซึ่งอาจจะส่งได้วันละ 1-2 รอบ ตามแต่ท่านสะดวก แต่สำหรับท่านแล้ว ทางมาสเตอร์ โปสต์ มีบริการพิเศษรับฝากส่งธนาณัติให้แก่ท่านในเวลาทำการปกติของไปรษณีย์ ซึ่งลูกค้าจะสามารถขึ้นเงินได้หลังจากฝากส่งกับท่าน ภายใน 1 ชั่วโมง ผลตอบแทนที่ท่านจะได้รับเริ่มต้นอยู่ที่รายการละ 25 บาทขึ้นไป แปรผันตามจำนวนเงินที่ลูกค้าฝากส่ง
4. ผลตอบแทนจากการ เติมเงินมือถือ จะอยู่ที่ 3% ของยอดเติมเงิน ส่วนขายบัตรโทรศัพท์ต่างประเทศ และบัตรเติมเงินเกมส์ จะอยู่ที่ ประมาณ 10-15% ขึ้นอยู่กับชนิดของบัตร
5. ผลตอบแทนจากธุรกิจเสริมอื่นๆ จะขึ้นอยู่กับกำหนัดอัตราค่าบริการของทางร้าน ซึ่งในแต่ละที่จะไม่เหมือนกัน ขึ้นอยู่กับความพอใจของผู้ขาย และความต้องการของผู้มาใช้บริการเป็นสำคัญ

## ผลตอบแทนที่ท่านจะได้รับจากจุดชำระเงิน MASTER PAY

สำหรับค่าตอบแทน หรือรายได้ของผู้ซื้อเฟรนไชส์จุดรับชำระเงินนั้นจะมาจากค่าบริการที่เรียกเก็บจากลูกค้าที่มาจ่ายบิล หักด้วยค่า Online ของบริษัทฯ โดยมีอัตราการเรียกเก็บดังนี้

รายการ	ค่าบริการ / 1 บิล	ค่า Online Master post
การประสานครหลวง	10 บาท	0 บาท
การไฟฟ้านครหลวง	10 บาท	0 บาท
โทรศัพท์ TOT	10 บาท	0 บาท
โทรศัพท์ TRUE	10 บาท	0 บาท
โทรศัพท์ต่างประเทศ (กสท.)	15 บาท	0 บาท
โทรศัพท์ DTAC	15 บาท	0 บาท
โทรศัพท์ TRUE MOVE	15 บาท	0 บาท
โทรศัพท์ GSM	15 บาท	0 บาท
โทรศัพท์ HUTCH	15 บาท	0 บาท
สินเชื่อ CAPITAL OK	20 บาท	15 บาท
สินเชื่อ EASY BUY	15 บาท	0 บาท
สินเชื่อ AEON	15 บาท	0 บาท
สินเชื่อ FIRST CHOICE	15 บาท	0 บาท
สินเชื่อ Quick Cash	15 บาท	0 บาท
บัตรเครดิต ธ.กรุงเทพ	15 บาท	0 บาท
บัตรเครดิต ธ.กสิกรไทย	15 บาท	0 บาท
บัตรเครดิต ธ.ไทยพาณิชย์	15 บาท	0 บาท
บัตรเครดิต ธ.กรุงไทย (KTC)	15 บาท	0 บาท
บัตรเครดิต ธ.ยูโอบี	15 บาท	0 บาท
บัตรเครดิต ธ.ทหารไทย	15 บาท	0 บาท
บัตรเครดิต ธ.กรุงศรี	15 บาท	0 บาท
บัตรเครดิต ธ.นครหลวงไทย	15 บาท	0 บาท
บัตรเครดิต ธ.แอสตันดาร์ดชาร์เตอร์	15 บาท	0 บาท
บัตรเครดิต ธ.ฮ่องกง&เซี่ยงไฮ้ (HSBC)	25 บาท	20 บาท
บัตรเครดิต ธ.ซิตี้แบงก์	25 บาท	20 บาท

สินเชื่อ ธ.อาคารสงเคราะห์	15 บาท	0 บาท
สินเชื่อบริษัท ธ.ธนชาติ	15 บาท	0 บาท
สินเชื่อบริษัท ธ.แสดนครินทร์	15 บาท	0 บาท
True Digital Entertainment (Hispeed)	15 บาท	0 บาท
True Vision (UBC)	15 บาท	0 บาท

**หมายเหตุ:** จุดชำระเงิน *Master Pay* ยังไม่สามารถรับชำระค่าไฟฟ้าส่วนภูมิภาค และ ประปาส่วนภูมิภาค ผ่านระบบออนไลน์ได้ แต่ผู้ซื้อสามารถนำชำระเองได้ที่สำนักงานไฟฟ้า และประปาของเขตภูมิภาคนั้นๆ

รายได้โดยประมาณที่จะได้รับจากการเปิดร้านไปรษณีย์เอกชน MASTER POST \*

ที่มาของรายได้	จำนวนครั้งของการใช้ บริการ	รายได้ต่อครั้ง	รายได้รวมต่อเดือน
	โดยประมาณ / 1 เดือน	เฉลี่ยโดยประมาณ	โดยประมาณ (บาท)
1. จากงานบริการไปรษณีย์	900	30 บาท	27,000
2. จากธนาณัติออนไลน์	600	30 บาท	18,000
3. จากจุดรับชำระเงิน	600	15 บาท	9,000
4. จากเติมเงินมือถือ บัตรโทรศัพท์	600	3 บาท	1,800
			<b>55,800</b>

ระยะเวลาในการคืนทุนเฉลี่ย โดยประมาณ สำหรับ Master post Package 199,000 บาท

รายได้จากค่าบริการทั้งหมดต่อเดือน	55,800
หัก ค่าเช่าสถานที่	10,000
หัก ค่าจ้างพนักงาน 1 คน	6,000
หัก ค่าใช้จ่ายวัสดุสิ้นเปลือง	2,000
คงเหลือสุทธิ	37,800

ระยะเวลาคืนทุนเฉลี่ยโดยประมาณ คือ 199,000 บาท \*\*หารด้วย 37,800 = 6 เดือน

**หมายเหตุ**

\* การคำนวณรายได้นี้เป็นการประมาณการเท่านั้น ในความเป็นจริงอาจสูงกว่า หรือต่ำกว่านี้ ขึ้นอยู่กับทำเลที่ตั้งของร้านเป็นสำคัญ

\*\* 199,000 บาท เป็นราคา Master Post Full Package

## เงื่อนไขของการลงทุน กับ MASTER POST SERVICE

1. ท่านจะต้องมีทำเลที่เหมาะสม สำหรับทำเลที่เหมาะสมสำหรับธุรกิจไปรษณีย์เอกชนได้แก่
  - 1.1 ทำเลที่อยู่ในแหล่งชุมชนใหญ่ๆ หรือหมู่บ้านใหญ่ๆ
  - 1.2 ทำเลที่อยู่ตาม จุดต่อรถ, ป้ายรถเมล์, ตลาด ฯลฯ
  - 1.3 ทำเลที่อยู่ในย่านธุรกิจที่มีคนทำงานออฟฟิศเยอะๆ
  - 1.4 ทำเลที่ใกล้โรงงานอุตสาหกรรม หรืออยู่ในนิคมอุตสาหกรรม
  - 1.5 ทำเลที่อยู่ตามห้างสรรพสินค้า หรือห้างคิสเคาน์สโตร์
  - 1.6 ทำเลที่อยู่ใกล้หน่วยงานราชการ หรือบริษัทใหญ่ๆ ที่มีพนักงานมากๆ
  - 1.7 ทำเลที่อยู่ห่างไกลจากที่ทำการไปรษณีย์ของรัฐ
2. มีเงินลงทุนเริ่มต้นประมาณ 99,000 บาท ขึ้นไป (ไม่รวมค่าตกแต่งสถานที่ , ทำเล และเงินทุนหมุนเวียนที่จะใช้ในวัน)
3. มีเวลา หรือ มีพนักงานที่จะต้องนำไปรษณีย์ภัณฑ์ต่างๆ ไปส่งยังที่ทำการไปรษณีย์ไทยที่อยู่ใกล้ที่สุด หรือที่สะดวกที่สุด อย่างน้อยวันละ 1 ครั้ง การทำธุรกิจไปรษณีย์เอกชน ไม่ใช่ผู้ซื้อแฟรนไชส์จะเป็นไปรษณีย์เอง ผู้ซื้อแฟรนไชส์เป็นเพียงแต่ผู้รวบรวมไปรษณีย์ภัณฑ์จากลูกค้าที่นำมาฝาก และ นำส่งบริษัทไปรษณีย์ไทยอีกทอดหนึ่งเท่านั้น (ในทางกฎหมายเรียกว่า ผู้รวบรวมสิ่งของเพื่อนำเข้าสู่เส้นทางไปรษณีย์)
4. บริษัทฯ เป็นเพียงผู้ที่ขายอุปกรณ์และบริการต่างๆ รวมไปถึงการวางระบบงาน และถ่ายทอดความรู้ในการทำงาน ให้แก่ผู้ซื้อแฟรนไชส์เท่านั้น บริษัทมาสเตอร์ โพสต์ เซอร์วิส จำกัดไม่ได้ไปรษณีย์แต่อย่างใด
5. หลังจากเปิดดำเนินการแล้ว หากมีรายการรับชำระ Master Pay ผู้ซื้อจะต้องทำการส่งข้อมูลและโอนเงินให้กับบริษัทฯ ตามเงื่อนไขในสัญญาทุกครั้ง ยกเว้นแต่รายการที่บริษัทฯ ไม่สามารถรับชำระได้ บริษัทอนุญาตให้ผู้ซื้อจัดการดำเนินการตัดจ่ายบิลเองได้
6. บริษัทฯ จะไม่มีการเรียกเก็บส่วนแบ่งรายได้จากงานไปรษณีย์ และค่าการตลาด ใดๆทั้งสิ้น ยกเว้นแต่ค่าบริการในการตัดจ่ายบิลออนไลน์ตามรายละเอียดในหน้าที่ 4 และ 5
7. สัญญาทำธุรกิจกับบริษัทฯ มีระยะเวลา 1 ปี นับแต่วันทำสัญญา และจะมีการต่ออายุสัญญาไปอีกทุกๆ 1 ปี โดยเสียค่าใช้จ่ายในการต่อสัญญาครั้งละ 5,000 บาท
8. บริษัทฯ อนุญาตให้ผู้ซื้อสามารถทำธุรกิจอื่นๆ ควบไปกับธุรกิจ Master Post หรือ Master Pay โดยเสรี ไม่มีข้อบังคับ หรือข้อผูกพันแต่อย่างใด

## บริการของ MASTER POST SERVICE

MASTER POST SERVICE นั้นถือว่าการให้บริการแก่ผู้ซื้อ แฟรนไชส์ ของเรานั้นเป็นหัวใจสำคัญในการทำงาน ดังนั้น MASTER POST SERVICE จึงมีบริการหลายอย่างซึ่งเป็นที่ต้องการของลูกค้าส่วนใหญ่ในขณะนี้ บริการต่างๆที่ MASTER POST SERVICE นั้นเปิดให้บริการต่างๆ มีตั้งแต่ก่อนที่ท่านจะเริ่มทำธุรกิจกับเรา จนกระทั่งท่านเป็นส่วนหนึ่งของ MASTER POST SERVICE โดยทีมงานที่ใส่ใจในคุณภาพการบริการ ซึ่งคำนึงถึง ความรู้สึกของนักลงทุนเป็นหลัก

### บริการที่เรามีก่อนที่นักลงทุนจะเริ่มลงทุนกับเรา

- ให้ข้อมูลแบบตรงไปตรงมาไม่ปิดบังและไม่ให้ข้อมูลที่เกินความเป็นจริง
- ช่วยพิจารณา ดูทำเล ที่ตั้ง ที่นักลงทุนมีความประสงค์ที่จะลงทุนตามความเหมาะสม
- ช่วยหาทำเล ในกรณีที่นักลงทุนยังไม่มีทำเลเป็นของตนเอง

### บริการหลังการขาย

- อบรมความรู้เกี่ยวกับงานไปรษณีย์เบื้องต้น
- สอนการใช้โปรแกรมบริการไปรษณีย์สำเร็จรูปของ MASTER POST SERVICE
- สอนการใช้โปรแกรมออนไลน์ของ MASTER POST SERVICE
- อบรมพนักงานในร้านของท่านให้สามารถปฏิบัติงานได้อย่างมีประสิทธิภาพ
- ดูแลอย่างใกล้ชิดตลอดอายุสัญญา
- บริการรับปรึกษาปัญหา และช่วยแก้ไขปัญหา ในการดำเนินงานได้ตลอดอายุสัญญา
- แนะนำและหาช่องทางที่จะนำรายได้เสริมให้แก่ผู้ซื้อแฟรนไชส์

### ระบบสนับสนุน

- โปรแกรมบริการไปรษณีย์สำเร็จรูปของ MASTER POST SERVICE
- ระบบรับชำระเงินออนไลน์ของ MASTER POST SERVICE
- ระบบบริหารนัดออนไลน์ของ MASTER POST SERVICE

## จุดเด่นของ MASTER POST SERVICE เมื่อเทียบกับ บริษัทอื่น

1. ความคุ้มค่าในการลงทุน ท่านไม่จำเป็นต้องจ่ายเงินมาก ถึง 3-4 แสนบาท สำหรับธุรกิจไปรษณีย์เอกชน เพราะไม่ว่าไปรษณีย์เอกชน บริษัทไหน ในทางกฎหมาย ท่านนักลงทุนก็เป็นเพียงแค่ “ผู้รวบรวมสิ่งของเพื่อเข้าสู่เส้นทางไปรษณีย์” มีหน้าที่รวบรวมไปรษณีย์จากลูกค้าที่มาฝาก แล้วนำส่ง ไปรษณีย์ไทย อีกทอดหนึ่งเท่านั้น ลงทุนกับเรา เริ่มต้นแค่ 99,000 บาท ก็สามารถประกอบธุรกิจได้เช่นเดียวกับ บริษัทอื่น ที่ขาย 3-4 แสนบาท
2. เป็นธุรกิจที่มีความยืดหยุ่น เพราะเราไม่ได้จำกัดธุรกิจที่ท่านจะทำเพียงแค่ธุรกิจไปรษณีย์เท่านั้น ท่านสามารถประกอบธุรกิจอื่นๆ ควบคู่ไปได้อย่างเสรี โดยท่านไม่ต้องแบ่งผลกำไรให้เราแต่อย่างใด
3. ไม่เรียกเก็บ ค่ารายเดือน หรือค่าส่วนแบ่งการตลาดอื่นๆ แต่อย่างใด
4. มีระบบออนไลน์ ไร้รองรับการทำงานในด้านของจุดชำระเงิน ครบทุกบริการ (ยกเว้นค่าไฟฟ้าส่วนภูมิภาค และค่าประปาส่วนภูมิภาค)
5. มีระบบธนาคารออนไลน์ ไร้บริการ สามารถออนไลน์ภายใน 30 นาที โดยที่ท่านไม่ต้องไปที่ไปรษณีย์ไทยเอง
6. มีระบบขนส่งไปรษณีย์ภัณฑ์ จากร้านของท่านไปยัง ไปรษณีย์ไทย โดยคิดค่าบริการเป็นรายเดือน (เฉพาะกรุงเทพฯ , นนทบุรี, สมุทรปราการ, ปทุมธานี)
7. ดูแลท่านตลอดอายุสัญญา เปรียบเสมือน หุ้นส่วนทางธุรกิจ ไม่ทอดทิ้งกัน

## บทสรุป

ปัจจุบันมีผู้ที่เข้ามาลงทุนทำธุรกิจไปรษณีย์เอกชนค่อนข้างมาก ซึ่งมีทั้งแบบตั้งเดี่ยวๆ (Stand alone) ใช้อุปกรณ์เครื่องมือที่ไม่ทันสมัย และแบบแฟรนไชส์ (Franchise) ใช้เครื่องมืออุปกรณ์ที่ทันสมัยได้มาตรฐาน จึงมีการแข่งขันที่ค่อนข้างสูง แต่ในบางพื้นที่ ธุรกิจนี้ก็ยังเป็นที่ต้องการของผู้บริโภคอยู่มาก เนื่องจากข้อจำกัดของ บริษัทไปรษณีย์ไทย ซึ่งมีการเปิด-ปิด ในเวลาที่ตรงกับเวลาทำงานของผู้บริโภคทั่วไป และเรื่องความสะดวกในการไปใช้บริการที่ไปรษณีย์ไทย ดังนั้นธุรกิจนี้จึงยังมีโอกาสที่จะเติบโตต่อไปได้อีกในอนาคต

สำหรับธุรกิจไปรษณีย์เอกชนแล้ว ไม่ว่าจะไปรษณีย์แบบแฟรนไชส์ แบนด์ไหนก็ตาม เสียค่าแฟรนไชส์แพง หรือถูก ก็ตาม ในทางกฎหมาย ก็เป็นได้แค่เพียง “ผู้รวบรวมฯ” เท่านั้น ดังนั้นการซื้อแฟรนไชส์สำหรับธุรกิจนี้ ท่านจึงไม่จำเป็นจะต้องเสียเงินมากมายเกินความจำเป็น

ดังนั้น บริษัทมาสเตอร์ โพสต์ เซอร์วิส จำกัด จึงมีนโยบายที่เน้นขายแฟรนไชส์ในราคาที่สมเหตุ สมผล ไม่เอาไรต์เอาเปรียบผู้ซื้อแฟรนไชส์จนเกินไป และไม่ใช้แค่ขายอุปกรณ์ทำธุรกิจไปรษณีย์ให้ แล้วปล่อยให้ผู้ซื้อแฟรนไชส์ แต่เรายังมีบริการหลังการขายหลายอย่าง มารองรับผู้ซื้อแฟรนไชส์ เพราะเราดำเนินธุรกิจร่วมกันกับผู้ซื้อแฟรนไชส์ ในฐานะหุ้นส่วนทางธุรกิจ เพื่อที่จะเติบโตไปด้วยกันในวันข้างหน้า

การจะเริ่มทำธุรกิจอะไรสักอย่างโดยไม่มีความรู้เลยนั้นเป็นเรื่องยาก แต่สำหรับเรา เราได้เตรียมความพร้อมในการทำธุรกิจไว้ให้กับนักลงทุนที่เข้ามาร่วมลงทุนในธุรกิจแฟรนไชส์กับเรา ด้วยประสบการณ์ที่เรามี ด้วยอุปกรณ์ที่ทันสมัย ด้วยระบบงานและซอฟต์แวร์ที่เราเตรียมพร้อมไว้รองรับ ท่านนักลงทุนจึงมั่นใจได้อย่างเต็มที่ เมื่อทำธุรกิจร่วมกับเรา

## ติดต่อเราได้ที่นี่

บริษัท มาสเตอร์ โพสต์ เซอร์วิส จำกัด

51/170 หมู่ 7 ซอยประชาอุทิศ 6

ถนนเลียบเมืองนนทบุรี ตำบลบางกระสอ

อำเภอเมืองนนทบุรี จังหวัดนนทบุรี 11000

โทรศัพท์ 02-969 2160, 02-969 2162 แฟกซ์ 02-969 2160

เวลาทำการ จันทร์ - ศุกร์ 9.00 - 17.00 น.

HOTLINE 087-829 6315 , 081-356 8217

E-mail : [masterpostservice@hotmail.com](mailto:masterpostservice@hotmail.com)

[www.masterpostpay.com](http://www.masterpostpay.com)

.....